
INSTYTUT GOSPODARKI ROLNEJ

Rolno-spożywcze kontr-sankcje w relacjach z USA

W odpowiedzi na nałożone przez Waszyngton z końcem marca tego roku cła na aluminium i stal (wynoszące odpowiednio 10 i 25 proc.) i ich faktyczne wejście w życie na początku czerwca, Unia Europejska zdecydował się na „kontr-sankcje”. W ramach WTO (Światowej Organizacji Handlu) Wspólnota notyfikowała pozostałym członkom nałożenie dodatkowych ceł na kilkaset produktów. Wprowadzone stawki wahają się od 10 do 50 proc. Wśród amerykańskich produktów, które od teraz trudniej będzie sprzedać na terytorium UE znalazło się wiele towarów rolno-spożywczych.

Droższy tytoń i bourbon

Na decyzji Unii najbardziej ucierpią amerykańscy producenci kukurydzy, ryżu, żurawiny, soków oraz tytoni i whisky typu bourbon. Nałożone taryfy celne na produkcję rolno-spożywczą wynoszą 10 lub 25 proc.

Produkty rolno-spożywcze	Dodatkowa opłata celna
Słodka kukurydza (gotowana i surowa)	25%
Fasola zwyczajna	25%
Kukurydza	25%
Ryż długoziarnisty (półbielony i bielony)	25%
Ryż krótkoziarnisty (półbielony i bielony)	25%
Ryż średnioziarnisty (półbielony i bielony)	25%
Produkty zbożowe oparte na ryżu	25%
Ryż gotowany	25%
Masło orzechowe	25%
Sok pomarańczowy	25%
Żurawina	25%
Bourbon	25%



INSTYTUT GOSPODARKI ROLNEJ

Whiskey i whisky	25%
Papierosy	25%
Cygara	25%
Tytoń do fajki wodnej	25%
Tytoń do palenia	25%
Tytoń do żucia oraz snuff	25%
Ekstrakty i olejki z kwiatów oraz owoców	10%
Wyciągi i ekstrakty z roślin zapachowych	10%
Olejki, woski i ich mieszaniny	10%

Tabela 1. Źródło danych: WTO

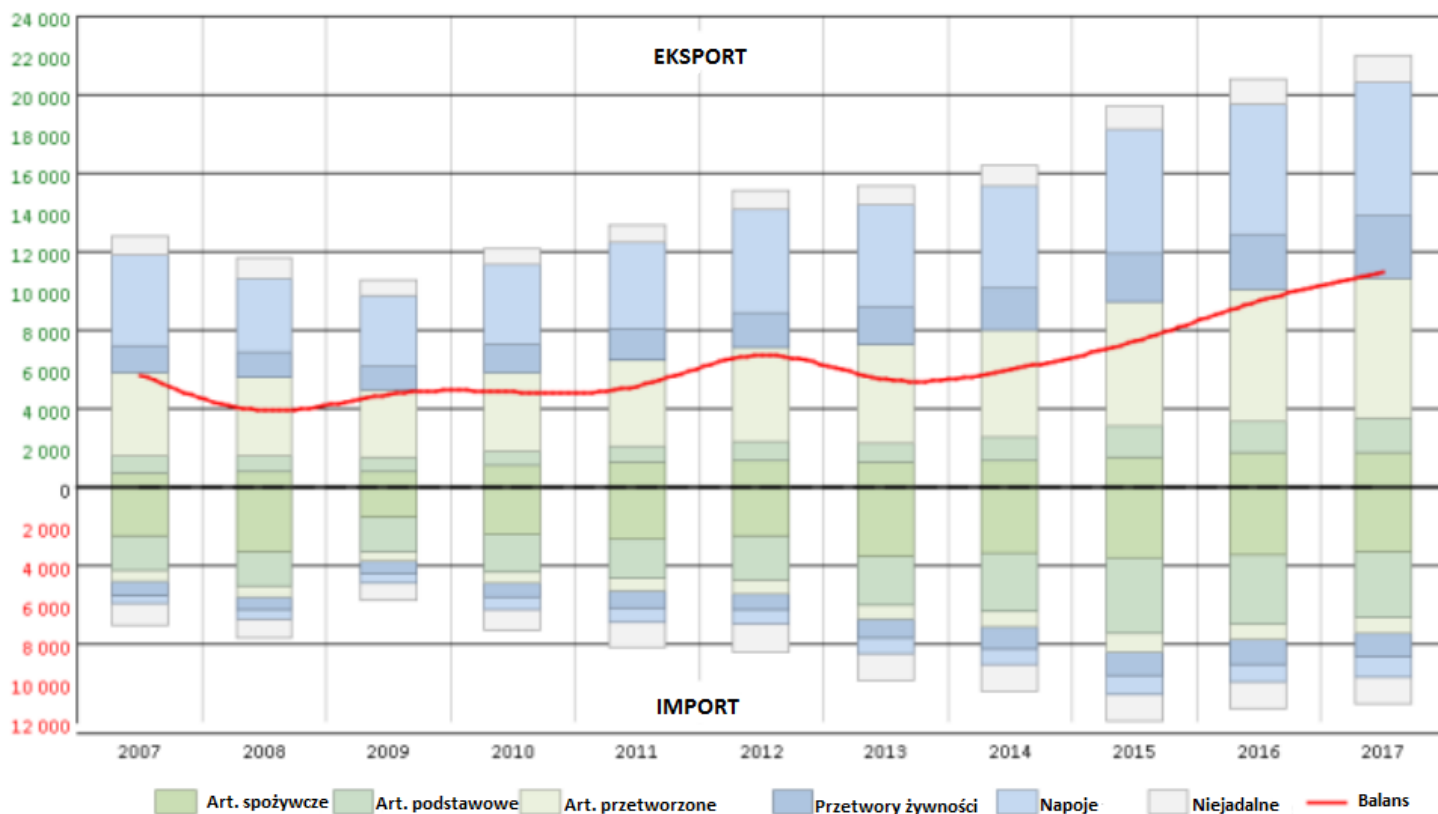
Decyzja UE uderzy w amerykański eksport rolno-spożywczy, który w ubiegłym roku rozwijał się i tak wolniej niż import. Z wartością 132 mld dolarów urósł zaledwie o 1 pkt procentowy w porównaniu z rokiem 2016. Z kolei import zwiększyła się o 3,5 pkt procentowego osiągając wartość 115 mld dolarów. Dla konsumentów z państw członkowskich unijne kontr-sankcje będą oznaczały wzrost cen zwłaszcza amerykańskiego whiskey oraz tytoniu, chociaż ten ostatni od lat jest sukcesywnie zastępowany przez produkcję europejską.

W amerykańskim imporcie do UE dominują warzywa i owoce (świeże i suszone), które rocznie kupujemy za 2,4 mld euro. Na drugim miejscu znalazła się soja, za którą rocznie płacimy niespełna 2 mld euro. Importowane z USA alkohole i likiery są rocznie warte 770 mln euro.



INSTYTUT GOSPODARKI ROLNEJ

DYNAMIKA HANDLU ROLNO-SPOŻYWCZEGO UE z USA (w mln \$)



Wykres 1. Źródło: KE



INSTYTUT GOSPODARKI ROLNEJ



Ul. Kolejowa 45 lok. 119, 01-210 Warszawa,
Tel.: +48 22 299 70 35. tel. kom.: +48 537 212 161
e-mail: biuro@instytutrolny.pl